

Business Development Manager

Job Description

Company Description

Caracol fornisce soluzioni customizzate in stampa 3D per il settore industriale, dal design alla produzione in serie. Conta oltre 120 clienti, tra cui aziende come Fiat-Chrysler, Jaguar e team di Formula 1. Lavoriamo per diverse industrie tra cui automotive e motorsport, aerospazio e difesa, macchine industriali, dispositivi medici e design.

Il team combina un'elevata expertise nell'ambito dell'Industry 4.0 e della manifattura additiva, con l'estesa conoscenza del settore industriale. Caracol ha sviluppato e brevettato tecnologie che per stampare componenti avanzate, geometrie complesse e pezzi di grandi dimensioni.

Caracol sta ridisegnando il sistema produttivo, per dare la possibilità alle aziende manifatturiere di andare verso un futuro più efficiente, innovatore e sostenibile, attraverso un uso più sensibile della tecnologia e rispetto per le risorse disponibili.

Modalità d'impiego

- Full time

Obiettivi formativi

Possibilità di lavorare in un ambiente dinamico ad alto tasso innovativo, supportando direttamente il Chief Executive Officer ed il Chief Financial Officer nella realizzazione della strategia commerciale e di crescita dell'azienda. Gestione autonoma della maggior parte delle relazioni commerciali dell'azienda e supervisione di tutto il processo di vendita.

Principali Attività

- Supporto nella realizzazione della strategia di crescita commerciale dell'azienda
- Supporto nell'identificazione dei key target customers a cui presentarsi
- Gestione end-to-end del processo di vendita
- Gestione delle attività di realizzazione preventivi ed offerte per nuovi clienti
- Gestione delle relazioni commerciali su progetti esistenti
- Gestione di tutte le attività di customer management
- Coordinamento con Ufficio Tecnico per sviluppo nuovi progetti di business development
- Coordinamento con dipartimento Marketing nella realizzazione di eventi commerciali, fiere e campagne di Business Development

Competenze richieste

- 1-3 anni di esperienza in ruoli commerciali o tecnico-commerciali in industrie quali 3D Printing, Servizi di prototipazione e produzione componentistica industriale, Automotive, Macchine Industriali, Aerospace & Defence,
- Laurea triennale e specialistica in discipline economiche o ingegneria
- Capacità di vendita e relazione con clienti
- Ottima conoscenza della lingua inglese
- Spiccata proattività, flessibilità e intraprendenza
- Buone doti comunicative scritte e orali
- Capacità organizzative ed efficace time management
- Disponibilità a muoversi su tutto il territorio italiano con trasferte in vari paesi europei e negli Stati Uniti
- Patente e disponibilità di utilizzo veicolo proprio

Retribuzione

- Salario annuale fisso da negoziare
- Commissione su vendite effettuate da negoziare
- Rimborso spese per trasferte

Luogo

Base a Via del Seprio 42, Lomazzo (CO)

CARACOL s.r.l.

info@caracol-am.com

www.caracol-am.com

HEADQUARTER

Via del Seprio 42

Lomazzo (CO), 22074